МИНОБРНАУКИ РОССИИ



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Российский государственный гуманитарный университет» (ФГБОУ ВО «РГГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ, УПРАВЛЕНИЯ И ПРАВА Кафедра маркетинга

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ/ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ (ПРОЕКТНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ) ПРАКТИКА

ПРОГРАММА ПРАКТИКИ

38.03.02 «Менеджмент»

Код и наименование направления подготовки/специальности

«Маркетинг»

Наименование направленности (профиля)/ специализации

Уровень высшего образования: Бакалавриат

Форма обучения: очная, очно-заочная

Рабочая программа практики адаптирована для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ/ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ (ПРОЕКТНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ) ПРАКТИКА Рабочая программа практики

Составитель:

Канд. экон. наук, доцент, Т.Б.Рыжкова

УТВЕРЖДЕНО Протокол заседания кафедры № 8 от 13.04.2023

ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Пояснительная записка	4
1.1. Цель и задачи практики	4
1.2. Вид и тип практики	4
1.3. Способы и места проведения практики	
1.4. Вид (виды) профессиональной деятельности	4
1.5 Планируемые результаты обучения при прохождении практики, соотнесённые с	
индикаторами достижения компетенций:	4
1.6. Место практики в структуре образовательной программы	10
1.7. Объем практики	11
2. Содержание практики	11
3.Оценка результатов практики	11
3.1. Формы отчётности	11
3.2. Критерии выставления оценки по практике	13
3.3. Оценочные средства (материалы) для промежуточной аттестации обучающихся по	
практике	14
4. Учебно-методическое и информационное обеспечение практики	
4.1. Список источников и литературы	16
4.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»	17
5. Материально-техническая база, необходимая для проведения практики	18
6. Организация практики для лиц с ограниченными возможностями здоровья	
Приложение 1. Аннотация рабочей программы практики	21
Приложение 2. График прохождения практики	23
Приложение 3. Форма титульного листа отчета о прохождении практике	
Приложение 4. Образец оформления характеристики с места прохождения практики	26

1. Пояснительная записка

1.1. Цель и задачи практики

Цель практики: формирование профессиональных умений и навыков через углубление теоретических знаний и применение ранее полученных навыков в решении конкретных практических задач в сфере маркетинга.

Основные задачи практики:

- развитие умения проводить научно-обоснованный анализ организационной структуры предприятия, бизнес подразделений, продуктово-рыночных комбинаций и рынков, входящих в сферу деятельности предприятия с помощью современных методов исследований для их всестороннего изучения и описания;
- комплексное изучение и анализ внешней и внутренней среды деятельности предприятия;
- определение потребности в информационном обеспечении деятельности предприятия на рынке, а также в разработке и совершенствовании системы маркетинговой информации;
 - сбор обобщение и систематизация материалов для всех разделов программы практики;
- углубление теоретических знаний и закрепление студентами практических навыков решения маркетинговых задач.

1.2. Вид и тип практики¹

Вид: производственная

Тип: Технологическая (проектно-технологическая) практика

1.3. Способы и места проведения практики

Способы проведения практики: стационарная / выездная.

Стационарная практика проводится в структурных подразделениях РГГУ, предназначенных для практической подготовки или в профильных организациях, расположенных на территории г. Москвы, на основании договора, заключаемого между РГГУ и профильной организацией.

Выездная практика проводится в профильных организациях различных регионов Российской Федерации, на основании договора, заключаемого между РГГУ и профильной организацией.

1.4. Вид (виды) профессиональной деятельности

информационно-аналитическая деятельность; организационно-управленческая деятельность

1.5 Планируемые результаты обучения при прохождении практики, соотнесённые с индикаторами достижения компетенций: ²

Компетенции	Индикаторы компетенций	Результаты обучения
(код и	(код и наименование)	
наименовани		

¹ Указываются в соответствии с учебным планом. Вид – учебная или производственная. Тип – конкретное наименование в учебном плане.

² В комплексе программ практик ОПОП ВО должны быть отражены все профессиональные компетенции по избранным видам профессиональной деятельности, а также УК и ОПК в соответствии с учебным планом.

e)		
УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодейств ие и реализовыват ь свою роль в команде	УК-3.1 Понимает эффективность использования стратегии сотрудничества для достижения поставленной цели; определяет роль каждого участника в команде	знать: — техники эффективной организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды. уметь: — быть готовым готов к кооперации с коллегами, работе в коллективе. владеть: - навыками толерантного восприятия социальных и культурных различий.
Способен принимать обоснованны е экономически е решения в различных областях жизнедеятель ности	Понимает экономические законы и их проявления в различных областях жизнедеятельности. УК-10.2 Способен планировать и принимать решения в сфере личных финансов	- основы функционирования организации и органов государственного и муниципального управления; рыночные и специфические риски; - основы поведения организаций; - структуру рынка и конкурентную среду отрасли. уметь: - оценивать воздействие микро и макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления; - выявлять и анализировать рыночные и специфические риски; - анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли. владеть: - навыками расчета воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления; - навыками анализа рыночных и специфических рисков; - навыками анализа поведения потребителей экономических благ и формирования спроса на основе знания экономических основ поведения организаций

		1
ОПК-1	ОПК-1.1	знать:
Способен	Понимает состав и смысл	- основные понятия экономической,
решать	поставленных задач с	организационной и управленческой
профессионал	позиции основ	теории.
ьные задачи	экономической,	уметь:
на основе	организационной и	- использовать методы экономической,
знаний (на	управленческой теории.	организационной и управленческой теории
промежуточн		в целях эффективного регулирования
ом уровне)		деятельности и целенаправленного
экономическо		развития организации.
й,		владеть:
организацион		- новыми подходами, методами и лучшей
ной и		практикой в области современного
управленческ		менеджмента, инструментами его
ой теории;		информационной поддержки, которые
		опираются на инновационные технологии,
		методами реализации управленческих
		функций.
ОПК-2	ОПК-2.1	знать:
Способен	Знает источники, способы и	-методы сбора, обработки и анализа
осуществлять	методы аккумуляции	статистических данных в зависимости от
сбор,	информации, необходимой	целей исследования;
обработку и	для решения поставленных	уметь:
анализ	управленческих задач.	-выделить проблему, исследование
данных,	ОПК-2.2	которой может быть связано со
необходимых	Эффективно собирает,	статистическим анализом;
для решения	обрабатывает, анализирует	-сформулировать математическую
поставленных	данные и применяет их при	постановку задачи;
управленческ	решении управленческих	-с учетом поставленной цели, провести
их задач, с	задач, используя	обработку и анализ данных, используя
использовани	современный	вычислительную технику
ем	информационно-	влалеть:
современного	технологический	-навыками применения современного
инструментар	инструментарий.	математического инструментария для
ия и		решения управленческих задач;
интеллектуал		- методикой построения, анализа и
ьных		применения математических моделей для
информацион		оценки маркетинговой стратегии
но-		организации, способностью оценивать
аналитически		влияния инвестиционных решений на рост
х систем;		ценности компании.
,		
ОПК-3	ОПК-3.1	знать:
Способен	Подготавливает	- взаимосвязи процесса управления и
разрабатыват	обоснованные и	управленческих решений;
Ь	взвешенные проекты	- организационные аспекты процесс:
обоснованны	решений, учитывая	разработки и принятия управленческих
e	факторы влияния на	решений, способы и приемы повышения
организацион	внутреннюю и внешнюю	эффективности и обеспечения качеств
но-	среду, прогнозируя влияние	управленческих решений.
	1 -r -m, mpormoonpjn billinine	J

VIII OD HOVINGOV	портоботомного продуже	VINCOUNT.
управленческ	разработанного проекта решения.	уметь: - использовать приемы обеспечени:
ие решения с	решения.	<u> </u>
учетом их		социальной и нравственно-этической
социальной		ответственности при исполнении решений.
значимости,	ОПК-3.2	владеть: методами оценки эффективности
содействоват	Разрабатывает	и качества управленческих решений.
Ь ИХ	комплексные	
реализации в	организационно-	
условиях	управленческие решения,	
сложной и	учитывая социально-	
динамичной	экономические	
среды и	последствия, качества и	
оценивать их	параметры среды принятия	
последствия;	решений, а также	
	принимает ответственность	
	за последствия	
	принимаемых решений.	
ОПК-4	ОПК-4.1.	знать:
Способен	Определяет и анализирует	- состав окружающей маркетинговой
выявлять и	рыночные возможности и	среды, сущность и факторы
оценивать	способен предложить	потребительского поведения, структуру
новые	новые направления	рынков и состояние конкурентной среды;
рыночные	деятельности и подготовки	- основные понятия бизнес-планирования,
возможности,	предварительного проекта	типологию бизнес-планов, методику
разрабатыват	бизнес-плана.	разработки бизнес-планов;
ь бизнес-	ОПК-4.2.	уметь:
планы	Разрабатывает бизнес-идеи	- проводить оценку состояния
создания и	для развития новых	окружающей маркетинговой среды, и
развития	направлений деятельности,	выявлять ее влияние на
новых	осуществляет подготовку	функционирование организаций и органов
направлений	бизнес-плана с	государственного и муниципального
деятельности	применением методик	управления, выявлять и анализировать
И	анализа рыночных	рыночные и специфические риски;
организаций;	возможностей	- применять на практике технологию
		бизнес-планирования.
		владеть:
		-методами анализа окружающей
		маркетинговой среды;
		- методами моделирования поведения
		потребителей;
		- навыком распределения ответственности,
		контроля и оценки персонала в
		соответствии с обязанностями;
		- навыками бизнес-планирования создания
		и развития новых организаций.
<u> </u>	<u> </u>	1 '

ПК-2

ПК-2.1. Осуществляет реализацию программы разработки новых товаров, ассортиментной политики организации ПК-2.2. Осуществляет реализацию политики ценообразования организации ПК-2.3. Обеспечивает реализацию политики распределения товаров (услуг) организации ПК-2.4. Осуществляет реализацию стратегии продвижения товаров (услуг) организации

Знать:

- 1) Основы законодательного регулирования разработки и продвижения товаров, российские и международные системы сертификации и лицензирования товаров в рамках Таможенного союза, Всемирной торговой организации и других международных торговых союзов и объелинений
- 2) Основы управления проектами разработки новых продуктов и проектными рисками
- 3) Основные этапы разработки и модели вывода и продвижения новых товаров на рынок
- 4) Организационные и финансовоэкономические аспекты процессов разработки нового товара
- 5) основы товароведения и категорийного менеджмента

Уметь:

- 1)работать в составе проектных команд по разработке новых продуктов
- 2) Отбирать поставщиков, обеспечивающих оптимальный ассортимент и стабильные поставки

Владеть: 1) навыками подготовки предложений по разработке нового продукта по результатам исследования потребностей покупателей и потребителей товара;

- 2) навыками расчетов и корректировки предполагаемых объемов сбыта и ценовых показателей новых детских товаров
- 3) навыками проведение всестороннего самостоятельного анализа кратковременных и долговременных тенденций покупательского спроса в соответствии со специализацией организации;
- 4) навыками оптимизация и адаптирования ассортимента организации с точки зрения прибыльности и социальной ответственности

Знать:

структуру себестоимости товаров; экономические основы ценообразования; формы и способы использования ценовых механизмов с учётом восприятия цен потребителями;

методы и стратегии ценообразования.

Уметь:

осуществлять ценовой аудит и мониторинг; работать с ценообразованием на рынке товаров с учетом законодательных ограничений. Владеть:

навыками

выработки

рекомендаций

установлению обоснованных цен, надбавок и скидок на товары; навыками проведения ценового мониторинга Знать: основы управления каналами дистрибуции; формы организации прямого и косвенного сбыта с учетом специфики товаров; методы распределения товарных запасов в сбытовой сети. Уметь: анализировать цепочки поставок товарок; работать с различными типами каналов дистрибуции в соответствии с особенностями и стратегией компании; осуществлять эффективности оценку логистических систем. Владеть: навыками оптимизации поставок и системы продаж продукции; навыками формирования рекомендаций для системы продаж товаров. Знать: законодательство РФ и международные законодательные нормы, стандарты, этические принципы информационно-коммуникационной деятельности методы, средства, информационнокоммуникационные технологии для реализации внешних и внутренних коммуникаций региональные, национальные особенности в сфере коммуникации Уметь: писать статьи, отзывы, пресс-релизы, адресованные различным группам потребителей Разрабатывать рекламные материалы ПК-3 ПК-3.1. Осуществляет Знать: внешние коммуникации с • законодательство РФ и международные основными категориями нормы, стандарты, законодательные покупателей и принципы информационноэтические потребителей товаров и коммуникационной деятельности; внутренние коммуникации • методы, средства, информационнокоммуникационные технологии реализации внешних внутренних И коммуникаций; • региональные, национальные особенности в сфере коммуникации.

Уметь:
• писать статьи, отзывы, пресс-релизы,
адресованные различным группам потребителей;
• разрабатывать рекламные материалы.
Владеть:
• навыками формирования каналов
коммуникаций с потребителями;
• навыками планирования, организации,
проведения и оценки эффективности
коммуникационных кампаний.

1.6. Место практики в структуре образовательной программы

Практика «Производственная/технологическая (проектно-технологическая)» относится к обязательной части блока 2 «Практика» учебного плана.

Для прохождения практики необходимы знания, умения и владения, сформированные в ходе изучения следующих дисциплин и прохождения практик:

Стратегический менеджмент

Управленческие решения

Экономика предприятий

Исследование систем управления

Деловые коммуникации

Организационная культура

Бухгалтерский и управленческий учет

Управление проектами

Поведение потребителей

Маркетинговый анализ в системе SPSS

Использование методов статистики в маркетинге

Управление человеческими ресурсами

Интегрированные маркетинговые коммуникации

Продуктовая политика организации

Ценовая политика организации

Практикум по исследованию схемы потребительского выбора на английском языке

Построение карты пути потребителя

В результате прохождения практики формируются знания, умения и владения, необходимые для изучения следующих дисциплин и прохождения практик:

Социальная ответственность бизнеса

Бизнес-планирование

Методика проведения учебно-научных исследований

Управленческое консультирование

Финансовый менеджмент

Бренд-менеджмент

Стратегический маркетинг

Маркетинг в сферах деятельности

Управление маркетингом

Интернет-маркетинг

Дистрибутивный маркетинг

1.7. Объем практики

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 6 з.е., 216 академических часов, в том числе контактная работа 24 академических часа.

Продолжительность практики составляет 4 недели.

2. Содержание практики

No	Наименование раздела	Содержание и виды работ ³
1.	Инструктаж по технике	Инструктаж по технике безопасности в организации
	безопасности	
2.	Практика	Встреча с руководителем практики – обсуждение плана
		прохождения практики Изучение организационных
		документов предприятия /в организации/ Выполнение
		заданий руководителей с баз практики / в организации/.
		Анализ маркетинговой деятельности организации.
		Проведение маркетингового исследования.
3.	Подготовка и защита отчёта	Оформление документов по практике: отчет,
	по практике	характеристика, подготовка презентации, защита отчета

3.Оценка результатов практики

3.1. Формы отчётности

Формами отчётности по практике являются: отчёт обучающегося, характеристика с места прохождения практики.

Результаты прохождения практики последовательно отражаются в Отчете, которыйпо окончании практики студент должен представить на кафедру маркетинга. Отчет должен содержать аргументированное освещение вопросов, разрешенных в ходе прохождения практики с ясными выводами и ссылками на использованные и проведенные исследования, публикации источников.

Отчет о прохождении практики представляется в машинописном виде в **последний день практики и должен содержать:**

Титульный лист. Образец оформления титульного листа отчета **Содержание** (с обозначение номеров страниц).

Введение, в котором дается обоснование актуальности выбранной темы, цель, задачи, объект и предмет практики, анализ источников и использованной литературы, а также фактических материалов, полученных в процессе прохождения практики. Сформулированные цель и задачи, которые автор ставит в введении, решаются в ходе выполнения практики.

Основная текстовая часть. В ней дается краткая характеристика обследуемого предприятия; краткий анализ его основной деятельности и определяется роль, значение и сущность его маркетинговой деятельности. Исследуются конкуренты предприятия, потребители и структура..

Аналитическая часть. В ней анализируются все собранные в ходе обследования материалы с приложением таблиц, схем, графиков, диаграмм,

³ Конкретизируются и содержательно описываются виды работ, связанные с решением профессиональных задач, определённых ФГОС ВО, выполняемые обучающимися в ходе практики.

вопросников и пр.. Приводятся результаты маркетингового исследования. Изложение в ней материала должно быть последовательным

Заключение, в котором подводятся основные итоги проделанной практикантом работы, делаются выводы.

Список информационных источников и литературы. Включает использованные при написании отчета. Список источников издания, по отдельным группам изданий: формируется законодательные акты. нормативно-правовые документы, сборники документов, периодическая печать, монографии. Внутри выбранных групп источники, как правило, располагаются по хронологическому принципу. Список исследований составляется в алфавитном порядке фамилий авторов. Более детальные сведения по составлению списка можно почерпнуть из ГОСТа 7.1-84 «Библиографическое описание документа. Общие требования и правила составления», Методические указания по выполнению письменных работ студентов РГГУ» (под.ред. Ю.Н.Афанасьева, Л.Н. Простоволосовой). ГОСТ 7.82-2001 «Библиографическая запись. Библиографическое описание электронных ресурсов. Общие требования и правила составления».

Приложения, включающие в себя основные и промежуточные материалы обследования (разработанные документы, структуры, графики, диаграммы).

Объем отчета о прохождении практики — 1 печатный лист (24 машинописных страницы по 1800 знаков). Отчет должен быть напечатан на писчей бумаге формата A4 с одной стороны листа 14 шрифтом Times New Roman через 1,5 интервала.

Сроки подачи отчета. Отчет должен быть сдан научному руководителю в **последний день прохождения практики**.

Вместе с отчетом студент представляет характеристику с места прохождения практики (характеристика должны быть заверены печатью организации, в которой студент проходил практику).

Характеристика оформляется на бланке учреждения (организации), где осуществлялась практика, подписывается руководителем организации по месту прохождения практики, заверяется печатью и является обязательным приложением к отчету.

Характеристика должна содержать оценку руководителем практики работы студента в организации, проявленных им деловых качеств, его навыков и умений, отношения к работе.

К защите отчета практики допускаются студенты, выполнившие ее программу, представившие характеристику с места прохождения практики и отчет. Оценка выставляется руководителем практики.

Итоговая оценка студенту за практику выставляется с учетом:

- а) оценки, отражающей активность студента, проявленную в ходе прохождения практики, на основе его деловых, личностных качеств и творческих способностей, полученной за практику в организации;
- б) уровня защиты отчета, отражающего способность студента защищать результаты своей работы.

3.2.Критерии выставления оценки по практике⁴

Баллы/ Шкала ECTS	Оценка по практике	Критерии оценки результатов практики
100-83/ A,B	отлично/ зачтено	Выставляется обучающемуся, если характеристика с места прохождения практики содержит высокую положительную оценку, отчет выполнен в полном соответствии с предъявляемыми требованиями, аналитическая часть отчета отличается комплексным подходом, креативностью и нестандартностью мышления студента, выводы обоснованы и подкреплены значительным объемом фактического материала. Обучающийся исчерпывающе и логически стройно излагает учебный материал, умеет увязывать теорию с практикой, справляется с решением задач профессиональной направленности высокого уровня сложности, правильно обосновывает принятые решения. Компетенции, закреплённые за практикой, сформированы на уровне – «высокий».
82-68/ C	хорошо/ зачтено	Выставляется обучающемуся, если характеристика с места прохождения практики содержит положительную оценку, отчет выполнен в целом в соответствии с предъявляемыми требованиями без существенных неточностей, включает фактический материал, собранный во время прохождения практики. Обучающийся правильно применяет теоретические положения при решении практических задач профессиональной направленности разного уровня сложности, владеет необходимыми для этого навыками и приёмами. Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «хороший».
67-50/ D,E	удовлетвори- тельно/ зачтено	Выставляется обучающемуся, если характеристика с места прохождения практики содержит положительную оценку, отчет по оформлению и содержанию частично соответствует существующим требованиями, но содержит неточности и отдельные фактические ошибки, отсутствует иллюстративный материал. Обучающийся испытывает определённые затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, владеет необходимыми для этого базовыми навыками и приёмами. Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «достаточный».
49-0/ F,FX	неудовлетво- рительно/ не зачтено	Выставляется обучающемуся, если характеристика с места прохождения практики не содержит положительной оценки. Отчет представлен не вовремя и не соответствует существующим требованиям. Обучающийся испытывает серьёзные затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, не владеет необходимыми для этого навыками и приёмами. Компетенции на уровне «достаточный», закреплённые за дисциплиной, не сформированы.

_

 $^{^4}$ Могут уточняться и дополняться в соответствии со спецификой практики, установленных форм контроля, применяемых технологий обучения и оценивания.

3.3. Оценочные средства (материалы) для промежуточной аттестации обучающихся по практике 5

Зачет бакалавру за практику выставляется с учетом:

Код

компет

- а) оценки, отражающей активность бакалавра, проявленную в ходе прохождения практики, на основе его деловых, личностных качеств и творческих способностей, полученной за практику в организации;
- б) уровня защиты отчета по практике, отражающего способность бакалавра защищать результаты своей работы.

Для проведения текущего и итогового контроля используется устный опрос (в форме собеседования).

Содержание компетенций

Контрольные вопросы

Перечень

результатов

планируемых

прохождения

<u>/π</u> 1	енции УК-10	УК-10.1. Понимает экономические законы и их проявления в различных областях жизнедеятельности УК-10.2. Способен планировать и принимать решения в сфере личных финансов	практики Оценка влияния экономических факторов на деятельность компании
2.	УК-11	УК-11.3. Владеть навыками работы с законодательными и другими нормативными правовыми актами	Использование законодательных актов в деятельности организации
3.	ОПК-1	ОПК-1.2. Эффективно определяет способы решения профессиональных задач с применением важнейших норм современной науки управления и экономики	Современные подходы и теории управления. Развитие теории и практики управления в России. Разработка технических заданий для проведения маркетинговых исследований Подготовка рекомендаций для принятия маркетинговых и управленческих решений.
4.	ОПК-2	ОПК-2.2. Эффективно собирает, обрабатывает, анализирует данные и применяет их при решении управленческих задач, используя современный информационнотехнологический инструментарий	Подготовка рекомендаций для принятия маркетинговых и управленческих решений

5

5.	ОПК-4	ОПК-4.1. Определяет и анализирует	Анализ и прогнозирование
	01111	рыночные возможности и способен	развития ключевых и
		предложить новые направления	перспективных рынков
		деятельности и подготовки	организации
		предварительного проекта бизнес-плана.	Анализ и прогнозирование
		ОПК-4.2. Разрабатывает бизнес-идеи для	
		развития новых направлений	потребителей
		деятельности, осуществляет подготовку	товаров и услуг организации
		бизнес-плана с применением методик	Анализ и прогнозирование
		анализа рыночных возможностей.	ключевых и перспективных
			рынков сбыта
			организации и анализ рисков
			организации
			Анализ и прогнозирование
			изменения бизнес-процессов
			организации
			Подготовка отчётов и
			рекомендаций по результатам
			маркетинговых исследований и

			маркетингового анализа для принятия маркетинговых и управленческих решений
6.	ОПК-5	ОПК-5.1. Знает современный инструментарий сбора и анализа данных, необходимых для решения поставленных управленческих задач. ОПК-5.2. Владеет и эффективно применяет при решении управленческих задач методики цифрового управления и анализа массивов данных.	Анализ больших объемов информации и баз данных о маркетинговой среде в интересах принятия маркетинговых и управленческих решений
	ПК-2	ПК-2.1. Осуществляет реализацию программы разработки новых товаров, ассортиментной политики организации ПК-2.2. Осуществляет реализацию политики ценообразования организации ПК-2.3. Обеспечивает реализацию политики распределения товаров (услуг) организации ПК-2.4. Осуществляет реализацию стратегии продвижения товаров (услуг) организации	Подготовка рекомендаций для принятия маркетинговых и управленческих решений. Разработка программы реализации новых товаров Ассортиментная политика компании Рыночное ценообразование Инструменты маркетингового продвижения товаров Улучшение системы сбыта и продвижения товаров и услуг организации Планирование продаж организации

ПК-	ПК-3.1. Осуществляет внешние	Целевая аудитория
3	коммуникации с основными	Потенциальные потребители
	категориями покупателей и	Инструменты маркетингового
	потребителей товаров и внутренние	продвижения товаров
	коммуникации	Внутренние коммуникации

4. Учебно-методическое и информационное обеспечение практики

4.1. Список источников и литературы⁶

Источники

Основные

- 1. Гражданский Кодекс Российской Федерации https://www.consultant.ru/document/cons doc law 5142/?
- 2. Закон РФ от 27.12.1991 N 2124-1 (ред. от 01.07.2021) "О средствах массовой информации" (с изм. и доп.) https://www.consultant.ru/document/cons doc law 5142/
- 3. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ (последняя редакция) http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 61798/
- 4. Указ Президента РФ от 06.03.1997 N 188 (ред. от 13.07.2015) "Об утверждении Перечня сведений конфиденциального характера" http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 13532/

Дополнительные

- 5. Федеральный закон "О рекламе" от 13.03.2006 N 38-ФЗ (последняя редакция) http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 58968/
- 6. Федеральный закон "О персональных данных" от 27.07.2006 N 152-ФЗ (последняя редакция) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/

Литература

Основная

Шарков, И. Интегрированные коммуникации: Массовые коммуникации медиапланирование : учебник / Ф. И. Шарков, В. Н. Бузин ; под общ. ред. проф. Ф. И. Шаркова. — Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2018. - 486 с. - ISBN 978-5-394-01185-6. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1093675 – Режим доступа: по подписке.

Шарков, Ф. И. Интегрированные коммуникации: правовое регулирование в рекламе, связях с общественностью и журналистике / Шарков Ф.И., - 3-е изд. - Москва :Дашков и К, 2016. - 336 978-5-394-00783-5. c.: **ISBN** Текст электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/414955 – Режим доступа: по подписке.

⁶ Рекомендуется включать в списки не более 10 печатных изданий.

Шарков, Ф. И. Интегрированные коммуникации: реклама, паблик рилейшнз, брендинг: учебное пособие / Ф. И. Шарков. - 2-е изд., стер. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020. - 322 с. - ISBN 978-5-394-03519-7. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1093531 — Режим доступа: по подписке.

Музыкант, В. Л. Интегрированные маркетинговые коммуникации : учебное пособие / В. Л. Музыкант. - Москва : РИОР : Инфра-М, 2019. - 216 с. - (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-369-01121-8. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1007953 - Режим доступа: по подписке.

Комьюнити-менеджмент. Стратегия и практика выращивания лояльных сообществ https://www.litres.ru/vlad-titov/komuniti-menedzhment-strategiya-i-praktika-vyraschivaniya-loyal/ Влад Титов

Дополнительная

Клиентоориентированность: исследования, стратегии, технологии : монография / Л.С. Латышова, И.В. Липсиц, О.К. Ойнер [и др.]. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 241 с. — (Научная мысль). — DOI 10.12737/1058297. - ISBN 978-5-16-015796-2. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1058297

Beautiful Trouble: пособие по креативному активизму https://www.rtpbooks.info/product/beautiful-trouble-endryu-boyd-i-deiv-osvald-mitchel/ Эндрю Бойд и Дэйв Освальд Митчел

Buzzing communities https://www.amazon.com/Buzzing-Communities-Bigger-Better-Active/dp/0988359901/ Richard Millington

The Art of Community http://www.artofcommunityonline.org/ Jono Bacon

Как построить сообщество. Перевод книги «Социальная архитектура»: Глава 1. Инструментарий https://habr.com/company/philtech/blog/344090/ Питер Хитченс (автор), Алексей Стаценко + хабр (перевод)

4.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Режим доступа : http://http://kafmr.rsuh.ru/ - сайт кафедры маркетинга и рекламы, факультета управления, института экономики, управления и права РГГУ

Режим доступа: http://www.marketologi.ru - сайт Гильдии маркетологов

Режим доступа: http:// www.admarket.ru - сайт Клуба журналистов, пишущих в центральной прессе о маркетинге и рекламе.

Режим доступа: http://www.salespromotion.ru - сайт "Below The Line" Российской Ассоциации Стимулирования Сбыта.

Режим доступа: http://www.marketer.ru- сайт посвящен проблематике Интернетмаркетинга: исследования, персоналии, статьи, файлы.

Режим доступа: http://www.esomar.org – сайт Европейского общества маркетинга (World Association of Opinion and Marketing Research Professionals), поддерживается на английском языке.

Режим доступа: http://http://www.akarussia.ru - сайт Ассоциации Коммуникационных Агентств России (АКАР).http://www.mediasoyuz.ru Лига рекламных агентств

Режим доступа: http://http://www.ravtoz.ru Российская Ассоциация владельцев товарных знаков (PABTO3)

Режим доступа: http://http://www.radm.ru Российская ассоциация директ- маркетинга

5. Материально-техническая база, необходимая для проведения практики

обеспечения практики необходимо наличие рабочих оснащенных мест, персональными компьютерами с возможностью Интернет выхода В для работы рекомендуемой литературой заданиями. которые студенты выполняют В рамках прохождения практики. Для обеспечения возможности подготовки отчетных документов практике необходимо наличие персональных компьютеров С установленным Microsoft Word текстовым редактором (или а также программой PowerPoint (или ее аналогами). аналогами).

Для проведения защиты презентации необходима аудитория, оснащенная доской и персональным компьютером с проектором.

Состав программного обеспечения:

- 1. Windows
- 2. Microsoft Office

6. Организация практики для лиц с ограниченными возможностями здоровья

При необходимости программа практики может быть адаптирована для обеспечения образовательного процесса лицам с ограниченными возможностями здоровья, в том числе для дистанционного обучения. Для этого от студента требуется представить заключение психолого-медико-педагогической комиссии (ПМПК) и личное заявление (заявление законного представителя).

В заключении ПМПК должно быть указано:

- рекомендуемая учебная нагрузка на обучающегося (количество дней в неделю, часов в день);
- оборудование технических условий (при необходимости);
- сопровождение и (или) присутствие родителей (законных представителей) во время учебного процесса (при необходимости);
- организация психолого-педагогического сопровождение обучающегося с указанием специалистов и допустимой нагрузки (количества часов в неделю).

Для осуществления процедур текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации, обучающихся при необходимости, могут быть созданы фонды оценочных средств, адаптированные для лиц с ограниченными возможностями здоровья и позволяющие оценить

достижение ими запланированных в основной образовательной программе результатов обучения и уровень сформированности всех компетенций, заявленных в образовательной программе.

Форма проведения текущей и итоговой аттестации для лиц с ограниченными возможностями здоровья устанавливается с учетом индивидуальных психофизических особенностей (устно, письменно (на бумаге, на компьютере), в форме тестирования и т.п.). При необходимости студенту предоставляется дополнительное время для подготовки ответа на зачете или экзамене.

Форма проведения практики для обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (инвалидностью) устанавливается с учетом индивидуальных психофизических особенностей в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации (устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере и т.п.).

Выбор мест прохождения практик для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) производится с учетом требований их доступности для данных обучающихся и рекомендации медико-социальной экспертизы, а также индивидуальной программе реабилитации инвалида, относительно рекомендованных условий и видов труда.

При направлении инвалида и обучающегося с OB3 в организацию или предприятие для прохождения предусмотренной учебным планом практики РГГУ согласовывает с организацией (предприятием) условия и виды труда с учетом рекомендаций медикосоциальной экспертизы и индивидуальной программы реабилитации инвалида. При необходимости для прохождения практик могут создаваться специальные рабочие места в соответствии с характером нарушений, а также с учетом профессионального вида деятельности и характера труда, выполняемых обучающимся-инвалидом трудовых функций.

Защита отчета по практике для обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется с использованием средств общего и специального назначения. Перечень используемого материально-технического обеспечения:

- учебные аудитории, оборудованные компьютерами с выходом в интернет, видеопроекционным оборудованием для презентаций, средствами звуковоспроизведения, экраном;
- библиотека, имеющая рабочие места для обучающихся, оборудованные доступом к базам данных и интернетом;
 - компьютерные классы;
- аудитория Центра сопровождения обучающихся с инвалидностью с компьютером, оснащенная специализированным программным обеспечением для студентов с нарушениями зрения, устройствами для ввода и вывода голосовой информации.

Для лиц с нарушениями зрения материалы предоставляются в форме электронного документа и/или в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха материалы предоставляются в форме электронного документа и/или в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата материалы предоставляются в форме электронного документа и/или в печатной форме.

Защита отчета по практике для лиц с нарушениями зрения проводится в устной форме без предоставления обучающихся презентации. На время защиты в аудитории должна быть обеспечена полная тишина, продолжительность защиты увеличивается до 1 часа (при необходимости). Гарантируется допуск в аудиторию, где проходит защита отчета, собакипроводника при наличии документа, подтверждающего ее специальное обучение, выданного по форме и в порядке, утвержденных приказом Минтруда России от 22.06.2015 № 386н.

Для лиц с нарушениями слуха защита проводится без предоставления устного доклада. Вопросы комиссии и ответы на них представляются в письменной форме. В случае необходимости, РГГУ обеспечивает предоставление услуг сурдопереводчика.

Для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата защита итогов практики проводится в аудитории, оборудованной в соответствии с требованиями доступности. Помещения, где могут находиться люди на креслах-колясках, должны размещаться на уровне доступного входа или предусматривать пандусы, подъемные платформы для людей с ограниченными возможностями или лифты. В аудитории должно быть предусмотрено место для размещения обучающегося на коляске.

Дополнительные требования к материально-технической базе, необходимой для представления отчета по практике лицом с ограниченными возможностями здоровья, обучающийся должен предоставить на кафедру не позднее, чем за два месяца до проведения процедуры защиты.

Приложение 1. Аннотация рабочей программы практики

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРАКТИКИ

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ/ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ (ПРОЕКТНО_ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ) Практика реализуется кафедрой маркетинга на базе организаций согласно заключенным договорам.

Цель практики: формирование профессиональных умений и навыков через углубление теоретических знаний и применение ранее полученных навыков в решении конкретных практических задач в сфере маркетинга.

Основные задачи практики:

- развитие умения проводить научно-обоснованный анализ организационной структуры предприятия, бизнес подразделений, продуктово-рыночных комбинаций и рынков, входящих в сферу деятельности предприятия с помощью современных методов исследований для их всестороннего изучения и описания;
- комплексное изучение и анализ внешней и внутренней среды деятельности предприятия;
- определение потребности в информационном обеспечении деятельности предприятия на рынке, а также в разработке и совершенствовании системы маркетинговой информации;
 - сбор обобщение и систематизация материалов для всех разделов программы практики;
- углубление теоретических знаний и закрепление студентами практических навыков решения маркетинговых задач.

Практика направлена на формирование универсальных, общепрофессиональных, а также профессиональных компетенций, соответствующих организационно-управленческому и информационно-аналитическому видам профессиональной деятельности:

Универсальные:

- УК-3.1 Понимает эффективность использования стратегии сотрудничества для достижения поставленной цели; определяет роль каждого участника в команде.
- УК-10.1 Понимает экономические законы и их проявления в различных обла-стях жизнедеятельности.
 - УК-10.2 Способен планировать и принимать решения в сфере личных финан-сов

Общепрофессиональные:

- ОПК-1.1 Понимает состав и смысл поставленных задач с позиции основ эко-номической, организационной и управленческой теории
- ОПК-2.1 Знает источники, способы и методы аккумуляции информации, необходимой для решения поставленных управленческих задач.
- ОПК-2.2 Эффективно собирает, обрабатывает, анализирует данные и применяет их при решении управленческих задач, используя современный информационно-технологический инструментарий.
- ОПК-3.1 Подготавливает обоснованные и взвешенные проекты решений, учитывая факторы влияния на внутреннюю и внешнюю среду, прогнозируя влияние разработанного проекта решения.
- ОПК-3.2 Разрабатывает комплексные организационно-управленческие решения, учитывая социально-экономические последствия, качества и параметры среды принятия решений, а также принимает ответственность за последствия принимаемых решений.
- ОПК-4.1Определяет и анализирует рыночные возможности и способен предложить новые направления деятельности и подготовки предварительного проекта бизнес-плана.
- ОПК-4.2 Разрабатывает бизнес-идеи для развития новых направлений деятельности, осуществляет подготовку бизнес-плана с применением методик анализа рыночных возможностей.

Профессиональные:

- ПК-2.1. Осуществляет реализацию программы разработки новых товаров, ассортиментной политики организации
 - ПК-2.2. Осуществляет реализацию политики ценообразования организации
 - ПК-2.3. Обеспечивает реализацию политики распределения товаров (услуг) организации
 - ПК-2.4. Осуществляет реализацию стратегии продвижения товаров (услуг) организации
- ПК-3.1. Осуществляет внешние коммуникации с основными категориями покупателей и потребителей товаров и внутренние коммуникации

По практике предусмотрена промежуточная аттестация в форме зачёта с оценкой.

Общая трудоемкость практики составляет 6 зачетных единиц.

Приложение 2. График прохождения практики

Ф.И.О.

ГРАФИК ПРОХОЖДЕНИЯ ПРАКТИКИ

				УТВЕРЖДА	Ю	
			Зав.кафедрой			
			«»_	20	Γ.	
Дата (даты)	Раздел практи	КИ		Отметка о выполнени	и	
	(состав	[ндивидуальное за ляется руководител	д ание на практ ием практики от	т ику кафедры)		
Руководитель	практики					
от кафедры			пись	Ф.И.О.		
Руководитель от организаци		под	шись	Ψ.ΥΙ.Ο.		

подпись

Приложение 3. Форма титульного листа отчета о прохождении практике

ФОРМА ТИТУЛЬНОГО ЛИСТА ОТЧЕТА О ПРОХОЖДЕНИИ ПРАКТИКЕ

МИНОБРНАУКИ РОССИИ



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Российский государственный гуманитарный университет» (ФГБОУ ВО «РГГУ»)

ИНСТИТУТ (ФАКУЛЬТЕТ, ОТДЕЛЕНИЕ) Кафедра (учебно-научный центр

> Отчёт о прохождении практики Вид практики Тип практики

Код и наименование направления подготовки/специальности	
Наименование направленности (профиля)/ специализации	
Уровень высшего образования: бакалавриат/специалитет/магистратура (указать нужное)	

Форма обучения: очная, очно-заочная, заочная (указать нужное)

	Студента/ки	_ курса
очной/очно-заочн	<i>ой/заочной</i> формы обу	учения
_		(ФИО)
	Руководитель пра	актики
		(ΦMO)

Москва 20

Приложение 4. Образец оформления характеристики с места прохождения практики

ОБРАЗЕЦ ОФОРМЛЕНИЯ ХАРАКТЕРИСТИКИ С МЕСТА ПРОХОЖДЕНИЯ ПРАКТИКИ

Характеристика⁷ на студента/ку __ курса ____ факультета Российского государственного гуманитарного университета [Ф.И.О. студента] [Ф.И.О. студента] проходил/а [вид, тип практики] практику в [наименование организации] на должности [название должности]. За время прохождения практики обучающийся/обучающаяся ознакомился/лась с [перечень], выполнял/а [перечень], участвовал/а в [перечень]. За время прохождения практики [Ф.И.О. студента] зарекомендовал/а себя как [уточнение]. Оценка за прохождение практики – [оценка] Руководитель практики от организации подпись Ф.И.О. Дата

⁷ Оформляется либо на бланке организации, либо заверяется печатью.